JEL classification: L 29, M 14

ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ РЫНКАХ

ПИНЧУК П.А.,
обучающаяся бакалавриата кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация
E-mail: polinapinchuk808@gmail.com

МИРОШНИЧЕНКО Е.А.,
обучающаяся бакалавриата кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация
E-mail: mirkate03@gmail.com

Статья посвящена анализу влияния таможенного регулирования на конкурентоспособность предприятий в условиях глобализации и интеграции международных рынков. Рассматриваются основные аспекты таможенной политики, включая тарифные и нетарифные барьеры, процедуры оформления грузов и их влияние на оперативность и стоимость логистических цепочек. Особое внимание уделяется роли эффективного таможенного регулирования в повышении конкурентоспособности компаний, а также стратегиям оптимизации взаимодействия с таможенными органами.

***Ключевые слова**: таможенное регулирование, конкурентоспособность, международные рынки, тарифные барьеры, нетарифные барьеры, логистика, предприятия, глобализация, стратегии.*

CUSTOMS REGULATION AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES IN INTERNATIONAL MARKETS

The article is devoted to the analysis of the impact of customs regulation on the competitiveness of enterprises in the context of globalization and integration of international markets. The main aspects of customs policy are considered, including tariff and non-tariff barriers, cargo clearance procedures and their impact on the efficiency and cost of logistics chains. Special attention is paid to the role of effective customs regulation in increasing the competitiveness of companies, as well as strategies for optimizing interaction with customs authorities.

***Keywords:** customs regulation, competitiveness, international markets, tariff barriers, non-tariff barriers, logistics, enterprises, globalization, strategies.*

Постановка проблемы в общем виде. В условиях глобальной экономики предприятия сталкиваются с вызовами выхода на международные рынки, где таможенное регулирование играет ключевую роль. Сложность и изменчивость правил, высокие тарифы и неэффективные процедуры могут ухудшить конкурентоспособность компаний. Необходимо понимание механизмов таможенного регулирования и их влияния на бизнес-процессы.

Цель исследования- исследование влияния таможенного регулирования на конкурентоспособность предприятий и выработка рекомендаций по оптимизации таможенных процессов для повышения эффективности бизнеса в глобальной конкуренции.

Изложение материалов основного исследования. Таможенное законодательство крайне важно, как для физических, так и для юридических лиц, вовлеченных в международную деятельность. Следование установленным нормам не только оптимизирует процессы, связанные с торговлей, но и минимизирует вероятность серьезных финансовых санкций. Запутанная структура таможенного регулирования охватывает широкий спектр аспектов, начиная от тарифных ставок и заканчивая формальными требованиями [1]. Для успешного урегулирования таможенных вопросов необходимо глубокое осмысление всех составляющих.

Разнообразные таможенные платежи вносят дополнительную сложность в систему таможенного контроля. В их число входят акцизы, антидемпинговые меры и компенсационные выплаты, используемые в конкретных ситуациях для поддержания справедливой конкуренции и поддержки национального производства. Для корректной оценки суммарных расходов импортёрам и экспортёрам необходимо разбираться в этих платежах [2].

Процедуры таможенного оформления также играют важную роль. Они включают в себя предоставление требуемой документации, инспекцию продукции и оплату положенных пошлин и сборов. Выполнение этих процедур обеспечивает свободное перемещение товаров через государственные границы. К основным компоненты таможенного регулирования относятся [3]:

- Таможенные сборы- платежи, контролирующие перемещение товаров через границу, формируют. Эти обязательные выплаты – ключевой элемент таможенного контроля, призванного следить за соблюдением торговых законов и пополнением государственной казны.
- Главный тип таможенных сборов – это пошлина, размер которой обычно определяется как процент от указанной цены товара. Величина пошлины может отличаться в зависимости от вида продукции, страны-производителя и действующих торговых договоренностей.
- Также широко распространен акциз – налог на конкретные виды товаров, например, спиртные напитки и табачные изделия. Он взимается дополнительно к таможенным пошлинам и служит для контроля за потреблением и увеличения государственных доходов. Кроме того, существуют импортные пошлины, представляющие собой налоги на ввоз определенных товаров в страну.
- Помимо основных пошлин, существуют дополнительные таможенные платежи, связанные с процедурами обработки груза, его складированием и инспекцией. Эти сборы неизбежно возникают в ходе транспортировки и оформления товаров на таможне. Для эффективного контроля над этими издержками, а также для соблюдения всех установленных норм и избежания потенциальных санкций, крайне важно досконально разбираться в таможенном законодательстве.

Таможенные пошлины – государства их используют в финансовых сборах, налагаемых на продукцию, пересекающую государственные границы. Эти платежи позволяют правительствам контролировать товарооборот, поддерживать национальное производство и пополнять бюджет. Для успешного ведения международной торговли необходимо разбираться в принципах взимания таможенных пошлин [4].

Размер и вид таможенных платежей определяются правительствами, исходя из характеристик продукции и ее цены. Пошлины делятся на адвалорные, исчисляемые в процентах от стоимости, и специфические, фиксированные за

каждую единицу товара. Величина таможенных сборов может меняться в зависимости от торговых договоренностей, установленных ставок и страны-производителя. Следовательно, глубокое понимание принципов классификации и расчета таможенных пошлин – залог корректного исполнения обязательств, установленных таможенным законодательством, как для компаний, так и для частных лиц.

Глобальная торговля и таможенное дело – это неотъемлемо важная инфраструктура современной экономической системы, обеспечивающая движение товаров через государственные границы, способствуя экономическому прогрессу и расширению [4]. Эта многогранная система, которая опирается на обширный набор норм, договоров и практик, гарантирующих свободное перемещение продукции и защищающих суверенитет стран. Для предпринимателей таможенное регулирование представляет собой одновременно и вызов, и шанс. С одной стороны, необходимо разбираться в сложных бюрократических процедурах и нормативных требованиях. С другой стороны, строгое соблюдение этих требований открывает возможности для повышения конкурентоспособности на международной арене. Таможенные процедуры также затрагивают потребителей, определяя наличие и стоимость импортной продукции.

Для государственных органов таможенные сборы служат значимым источником доходов и инструментом контроля над импортом определенных видов продукции. Они также играют ключевую роль в реализации торговой стратегии, включая применение тарифов, торговых ограничений и мер по борьбе с демпингом. Для международных организаций, таких как ВТО, таможенное регулирование необходимо для поддержания глобальных торговых соглашений и разрешения конфликтов между государствами-членами.

Таможенное регулирование беспрерывно изменяется, под условиями внешней и внутренней среды. Развитие нормативной базы таможенного дела отражает переменчивость глобальной коммерции и непрерывные попытки найти оптимальное соотношение между содействием легальному товарообороту и

обеспечением защитных мер. За историю своего существования таможенное регулирование подвергалось существенным трансформациям, адаптируясь к новым реалиям международной торговли, технологическим достижениям и меняющимся государственным задачам.

Эволюционировав от элементарных пошлин и барьеров в торговле, таможенное законодательство сформировалось в разветвленную структуру, состоящую из законов и регламентов. Данная структура призвана не только пополнять государственную казну, но и оберегать внутреннее производство, граждан и обеспечивать безопасность страны. Внедрение автоматизированных платформ и аналитики больших данных кардинально изменило деятельность таможенных служб, предоставив возможность оптимизировать обработку грузов и минимизировать риски.

Таможенное регулирование играет ключевую роль в формировании конкурентоспособности предприятий на международных рынках. Рассмотрим основные аспекты, касающиеся влияния таможенных пошлин, эффективности процедур и логистических сроков.

Таможенные пошлины — это налоги, взимаемые на импортируемые и экспортируемые товары. Их влияние на стоимость товаров можно рассмотреть через несколько аспектов [5]:

• Увеличение себестоимости: Высокие пошлины увеличивают общую стоимость товаров, что может привести к росту цен для конечных потребителей. Это может снизить спрос на продукцию, особенно если конкуренты из стран с более низкими пошлинами предлагают аналогичные товары по более привлекательной цене.

• Конкуренция на рынке: Если предприятия сталкиваются с высокими таможенными пошлинами, они могут потерять конкурентоспособность по сравнению с местными производителями или импортерами из стран с меньшими пошлинами. Это может привести к снижению доли рынка и уменьшению прибыли.

• Стратегии ценообразования: Компании могут быть вынуждены адаптировать свои стратегии ценообразования, чтобы компенсировать затраты на пошлины. Это может включать снижение маржи прибыли или использование альтернативных поставок, что в свою очередь влияет на финансовые результаты.

Быстрота и эффективность таможенных процедур являются критически важными факторами для успешного ведения бизнеса в условиях глобальной торговли. Сокращение времени обработки позволяет осуществлять быстрые и эффективные процедуры оформления грузов позволяют компаниям минимизировать время задержки на границе. Это особенно важно для товаров с коротким сроком годности или для тех, которые требуют быстрой доставки.

Использование метода снижение затрат позволяет сократить затраты на хранение и логистику, так как товары быстрее проходят через границу. Это позволяет предприятиям оптимизировать свои логистические цепочки и снизить общие операционные расходы.

Таможенное регулирование непосредственно влияет на сроки поставок и общую логистику [3]:

• Задержки на границе: Если таможенные процедуры неэффективны или возникают дополнительные проверки, это может привести к значительным задержкам. Долгие ожидания могут нарушить графики поставок и привести к недовольству клиентов.

• Планирование логистики: Предприятия должны учитывать потенциальные задержки в своих планах по логистике. Это может потребовать создания запасов или использования более дорогих методов доставки, что также влияет на стоимость.

• Адаптация к изменениям: Изменения в таможенном законодательстве или политике могут потребовать от компаний быстрой адаптации своих логистических процессов. Гибкость в управлении цепочками поставок становится важным фактором для поддержания конкурентоспособности.

Одним из важных факторов конкурентоспособности на международной арене являются таможенные барьеры. Это такой комплекс мер, включающий

пошлины, правила и нормативы, направленные на сдерживание международной торговли. Их цель – увеличить стоимость ввозимой продукции и снизить ее конкурентоспособность на внутреннем рынке. Существуют различные формы торговых барьеров, такие как тарифы, налоги, лицензирование и квотирование.

Государства прибегают к торговым барьерам для поддержки национальной экономики или в качестве ответных мер в отношении внешней политики других стран. Различные ограничения, устанавливаемые на границах государств, затрудняют международную торговлю. Эти препятствия, часто именуемые торговыми барьерами, могут проявляться в виде тарифов, пошлин, сборов и даже полного запрета на торговлю (эмбарго). Главная цель всех таможенных барьеров – сдерживание торговых операций.

Помимо перечисленного, к таможенным барьерам относят лицензирование импортно-экспортных операций, квотирование и предоставление субсидий. Иногда, колебания валютного курса страны могут непреднамеренно служить барьером или фактором, ограничивающим торговлю.

Правительства могут прибегать к таможенным барьерам, стремясь защитить национальных производителей от конкуренции со стороны иностранных компаний. В ряде случаев, ограничения вводятся на экспорт товаров и услуг, имеющих критическое значение для экономики страны. Кроме того, таможенные барьеры могут являться ответной мерой на действия других государств, признанные нежелательными.

Как пример можно привести, когда из-за беспокойства национальной безопасности и хищения интеллектуальной собственности, президент Дональд Трамп в 2018 году инициировал введение целого ряда новых тарифов на сталь, алюминий и широкий спектр китайских товаров.

В качестве ответной меры Китай ввёл аналогичные пошлины на продукцию, импортируемую из США. Такая политика дала очень неоднозначные результаты и воздействие на бизнес. Ряд сталелитейных компаний сообщили об увеличении выручки и прибыльности благодаря росту цен, вызванному торговыми ограничениями. После своего переизбрания в 2024

году Трамп вновь обратился к практике применения тарифов. 1 февраля 2025 года он ввёл ограничительные меры в отношении Мексики, Канады и Китая, объяснив это "чрезвычайной угрозой, исходящей от нелегальных мигрантов и наркотических веществ".

Несмотря на то что, такие решения, казалось бы, и должны продвигать и защищать внутренний бизнес, немногие предприятия от этого выигрывают. В ответ на введение пошлин президентом Дональдом Трампом в 2018 году, ряд крупных компаний, включая Harley Davidson, General Motors, General Electric и 3M, были вынуждены адаптироваться. Они отреагировали на увеличение затрат, негативно сказавшееся на их прибыльности, посредством повышения цен на свою продукцию и внесения изменений в структуру цепочек поставок. Эти меры были направлены на компенсацию финансовых потерь, вызванных торговой политикой того времени.

При введении таможенных барьеров бывают тарифные и нетарифные методы. Под тарифными понимаются налоги и пошлины, которые были рассмотрены ранее. Нетарифные в свою очередь делятся на некоторые разновидности:

Неналоговые меры- в отличие от пошлин, не представляют собой прямые сборы на ввозимую продукцию. Они проявляются в разнообразных формах, включая количественные ограничения (лимиты на ввоз), необходимость получения разрешений на ввоз, технические регламенты (требования к безопасности или качеству) и государственную поддержку национальных производителей.

Косвенное влияние на цены- Хотя НТБ не являются прямым налогообложением, они способны опосредованно воздействовать на стоимость импорта. К примеру, ограничения на количество ввозимых товаров способны спровоцировать дефицит на внутреннем рынке, что, в свою очередь, приводит к повышению цен, согласно законам рыночной экономики.

Сложность внедрения- Введение и контроль за соблюдением нетарифных мер зачастую сложнее, чем в случае с пошлинами. Процедуры лицензирования

могут требовать участия множества государственных органов, а соответствие стандартам – дорогостоящих испытаний и подтверждения качества. Данная комплексность создает неопределенность для бизнеса, усложняя планирование и бюджетирование внешнеторговых операций.

Потенциал прибыли для компании- В определенных ситуациях НТБ могут открыть новые горизонты для прибыльности компаний, умеющих адаптироваться к регулированию и получать необходимые разрешения или соответствовать жестким требованиям. Например, при ограничении импорта определенного товара, местные производители, способные его выпускать, получают преимущество благодаря сниженной конкуренции и, как следствие, более высоким ценам.

Оптимизация таможенного регулирования может значительно повысить конкурентоспособность предприятий на международной арене. Рассмотрим три ключевых стратегии: использование свободных экономических зон, применение международных соглашений и стандартов, а также инвестирование в технологии и обучение персонала.

1. Использование свободных экономических зон (СЭЗ)

Свободные экономические зоны представляют собой специальные территории, где действуют льготные условия для ведения бизнеса, включая сниженные или нулевые таможенные пошлины.

Преимущества использования СЭЗ:

• Снижение затрат: Компании могут сократить свои затраты на импортируемые компоненты и сырье, что позволяет снизить себестоимость продукции.

• Упрощение процедур: В СЭЗ часто действуют упрощенные таможенные процедуры, что позволяет ускорить процесс оформления грузов и минимизировать задержки.

• Привлечение инвестиций: Наличие СЭЗ может привлечь иностранных инвесторов, что способствует развитию новых производств и увеличению объемов экспорта.

• Гибкость в логистике: Предприятия могут использовать СЭЗ для хранения товаров без уплаты пошлин до момента их реализации, что улучшает управление запасами и оптимизирует логистику.

2. Применение международных соглашений и стандартов (например, УПТ)

Международные соглашения, такие как Упрощенная Процедура Торговли (УПТ), направлены на упрощение и гармонизацию таможенных процедур между странами.

Преимущества применения международных соглашений:

• Упрощение процедур: Участие в международных соглашениях позволяет компаниям воспользоваться упрощенными процедурами таможенного оформления, что сокращает время и затраты на импорт и экспорт.

• Снижение рисков: Применение общих стандартов снижает вероятность возникновения разногласий с таможенными органами, что уменьшает риски задержек и штрафов.

• Доступ к новым рынкам: Участие в международных соглашениях может открыть доступ к новым рынкам, способствуя расширению бизнеса и увеличению объемов продаж.

• Повышение доверия: Соответствие международным стандартам повышает доверие со стороны партнеров и клиентов, что может улучшить репутацию компании на рынке.

3. Инвестирование в технологии и обучение персонала для повышения эффективности таможенных операций

Современные технологии и квалифицированный персонал играют важную роль в оптимизации таможенных операций.

Преимущества инвестирования в технологии и обучение:

• Автоматизация процессов: Внедрение современных информационных систем для управления таможенными операциями позволяет автоматизировать процессы, снижая вероятность ошибок и ускоряя оформление документов.

• Аналитика данных: Использование аналитических инструментов помогает компаниям лучше понимать свои цепочки поставок, выявлять узкие места и оптимизировать логистику.

• Обучение персонала: Инвестирование в обучение сотрудников по вопросам таможенного регулирования и новых технологий обеспечивает высокий уровень компетентности, что способствует эффективному взаимодействию с таможенными органами.

• Снижение времени обработки: Повышение квалификации сотрудников и автоматизация процессов позволяют сократить время обработки грузов на границе, что улучшает общую эффективность бизнеса.

Выводы. Оптимизация таможенного регулирования через использование свободных экономических зон, применение международных соглашений и стандартов, а также инвестирование в технологии и обучение персонала предоставляет предприятиям значительные возможности для повышения их конкурентоспособности. Эти стратегии помогают не только сократить затраты и улучшить логистику, но и способствуют устойчивому развитию бизнеса на международных рынках.

Список литературы

1. Фокина, Д. А. Таможенное регулирование как фактор устойчивого развития промышленных предприятий / Д. А. Фокина, А. Е. Степанов, Н. В. Полежаева // Актуальные проблемы авиации и космонавтики : Сборник материалов X Международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию академика М.Ф. Решетнева и Дню космонавтики. В 3-х томах, Красноярск, 08–12 апреля 2024 года. – Красноярск: Сибирский государственный университет науки и технологий им. акад. М.Ф. Решетнева, 2024. – С. 614-617.

2. Yelovaya, E. M. Customs regulation of logistics foreign trade processes / E. M. Yelovaya, A. M. Verchenkova // , 25 апреля 2024 года, 2024. – P. 37-43.

3. Николаева, О. Э. Отличия таможенного регулирования от мер тарифного и нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности / О. Э. Николаева, А. Н. Кусков // Молодой ученый. – 2023. – № 22(469). – С. 206-208.

4. Шевеленко, М. А. Таможенно-тарифное регулирование в системе таможенного регулирования / М. А. Шевеленко // Актуальные проблемы судебных экспертиз и права в строительстве и на транспорте в условиях информатизации, цифровизации и высокотехнологического развития : Материалы Межрегиональной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 12 декабря 2022 года. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, 2023. – С. 319-326.

5. Сизко, Д. О. Таможенное регулирование: сущность, цели и направления обеспечения / Д. О. Сизко, К. Д. Конарев // Развитие науки и кооперации в XXI веке: научно-методические и практические аспекты : Материалы международной научно-практической конференции научно-педагогических работников, практиков, аспирантов, магистрантов и студентов, Краснодар, 23 октября 2024 года. – Краснодар: Краснодарский кооперативный институт (филиал) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза Российской Федерации "Российский университет кооперации", 2024. – С. 463-471.