JEL classification: F15, F50

ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДКА КАК ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ ВЭД (НА ПРИМЕРЕ ТЕ «ДОНБАССЭНЕРГОСПЕЦРЕМОНТ»)

ГОЛОСНИЧЕНКО Л.П.,
студент бакалавриата кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности
ГОУ ВПО «ГОУ ВПО «ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ГЛАВЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ»,
Донецк, Донецкая Народная Республика

В статье определена роль и назначение электронных торгов в экономике государства, рассмотрен пример организации внешнеторговой операции, а также электронная торговая площадка как инструмент реализации внешнеэкономической деятельности предприятия.

***Ключевые слова**: внешнеэкономическая деятельность, электронные торги, электронная торговая площадка.*

ELECTRONIC TRADING PLATFORM AS A TOOL FOR THE IMPLEMENTATION OF FEA (ON THE EXAMPLE OF THE DONBASSENERGOSPETSREMONT)

The article defines the role and purpose of electronic trading in the state economy, considers an example of organizing a foreign trade operation, as well as an electronic trading platform as a tool for the implementation of foreign economic activity of the enterprise.

***Key words**: foreign economic activity, electronic trading, electronic trading platform.*

Постановка проблемы в общем виде. С каждым годом роль и значение электронных торгов в экономике развитых стран приобретает все большую актуальность. В современном обществе усиливается использование преимуществ сетевой экономики, функциональные возможности которой со временем только расширяются и усложняются. Применение интернет технологий в развитии электронной торговли кардинально меняет организацию экономических отношений, следствием чего является выход на новый этап развития экономики.

Электронные торги – это современный способ торговли между сторонами электронного взаимодействия: организаторами

заказа(заказчиками) на поставку товаров или услуг и участниками размещения заказа (поставщиками), и осуществляемый на специализированных торговых площадках, размещенных в сети Интернет. Участниками электронных торгов могут быть органы государственной власти, коммерческие организации, физические лица. Как правило, проведение электронных торгов обеспечивают электронные торговые площадки.

Теоретическую и методическую основу исследования составили научные труды отечественных экономистов: И. Г. Балабанов, Л. А. Брагин, Л. П. Гаврилов, И.В. Гончарук, Г.Г. Иванов, М. Делибатова, М. А. Медведева, Т. В. Панкина, А.И. Савельев и др.

Цель исследования: определить роль и назначение электронных торгов в экономике государства, рассмотреть пример организации внешнеторговой операции ТЕ «Донбассэнергоспецремонт», а также электронную торговую площадку как инструмент реализации внешнеэкономической деятельности предприятия.

Изложение материалов основного исследования. Внешнеэкономическая деятельность предприятий одна из ключевых составляющих производственно-хозяйственной деятельности, многих предприятий. Она значительно влияет на уровень конкуренции на рынках товаров и услуг. Внешнеэкономические связи представляют собой формы реализации межгосударственных отношений в части научно-технического, производственного и торгового сотрудничества и валютно-финансовых отношений.

Следует отметить, что одним из важных направлений деятельности предприятия является внешнеэкономическая деятельность, которая подразумевают под собой сферу хозяйственной деятельности, связанную с международной производственной и научно-технической кооперацией, экспортом и импортом продукции, выходом предприятия на внешний рынок, с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках.

Функционирование ТЕ «Донбассэнергоспецремонт» зависит от внешнеэкономической деятельности, так как именно с внешних рынков поставляются сырье, материалы и комплектующие. В Донецкой Народной Республике отсутствуют аналоги или заменители определенных видов необходимых комплектующих и материалов, что приводит к острой потребности поставки их из-за границы. Предприятие только импортирует продукцию, экспорт отсутствует вследствие специфики предоставляемых услуг. ТЕ «Донбассэнергоспецремонт» является внутрисистемным объектом РП «Энергия Донбасса» и оказывает услуги по ремонту и строительству, по большей части, только внутри данной корпоративной системы.

В своей внешнеэкономической деятельности ТЕ «Донбассэнергоспецремонт» руководствуется национальным законодательством Донецкой Народной Республики, международными правовыми актами, а также юридической и правовой базой РП «Энергия Донбасса». В разрезе внешнеэкономических связей, основным поставщиком сырья и материалов является Российская Федерация. За последние годы партнерство значительно увеличилось. Это связано с более выгодными ценовыми предложениями. Несмотря на значительное расстояние и время доставки, которое увеличивает затраты на оборудование, цена остается ниже, чем, например, в Донецкой Народной Республики на такого же рода продукцию.

Непосредственно внешнеэкономическая деятельность на предприятии осуществляется через электронную торговую площадку РП «Энергия Донбасса». Электронная торговая площадка – это автоматизированная информационная система, предназначенная для проведения конкурентных закупочных процедур в электронной форме, реализации ТМЦ, работ и услуг.

Действует данная площадка в соответствии с Регламентом электронной торговой площадки, созданном на основе законодательства Донецкой Народной Республики и устанавливает основные требования к

функционированию, проведению электронных торговых процедур, взаимодействию участников торгов, их прав и обязанностей.

Основные товарно-материальные ценности, которые импортировало предприятие в 2021 году:

- запчасти к транспорту / автошины;
- инструменты / ручной инструмент;
- оборудование /противопожарное оборудование;
- огнеупорные и теплоизоляционные материалы / теплоизоляционные материалы;
- металлоизделия / метизы;
- прочие материалы / веревки;
- строительные материалы / лакокрасочные материалы;
- электроды / электроды сварочные, сварочная проволока;
- ГСМ / бензин.

На предприятии внешнеэкономической деятельностью (закупка ТМЦ), через электронную торговую площадку занимаются экономисты отдела материально – технического обеспечения и сбыта.

Этот процесс, включает в себя:

1) подготовку плана закупок (распределение ТМЦ по номенклатурным группам, проставление ориентировочной актуальной стоимости);

2) подготовку конкурсной документации (запрос на закупку, техническое задание к запросу);

3) проведение торгов (вывод на торговою площадку, ожидание предложений);

4) анализ по окончанию торгов конкурентного листа и коммерческих предложений от поставщиков на соответствие техническому заданию, запросу и т.д.;

5) прием предварительного решения о выборе потенциального победителя торгов (по критериям: соответствия тех. заданию, условий оплаты, поставки, сроков поставки);

6) вынос всего пакета документов по торгам (запрос, ТЗ, КЛ, КП и т.д.) на рассмотрение комитета по закупкам;

7) коллегиальное принятие решения об окончательном выборе победителя торгов;

8) акцептирование предложения;

9) на основании акцепта заключается контракт на поставку и/или спецификацию с победителем торгов;

10) согласование с поставщиком контракта/спецификации;

11) подписание контракта / спецификации;

12) взятие счета на оплату;

13) оплата и ожидание поставки.

Весь процесс закупки регламентируется порядком закупок - внутренним документом каждого отдельно взятого предприятия. Самой поставкой (перемещением ТМЦ от поставщика к покупателю, т.е. ДНР) и связанной с ней таможенным оформлением занимается один человек, это экономист по материально – техническому обеспечению из РП «Энергия Донбасса». В её обязанности входит таможенное сопровождение и оформления груза. То есть это взаимодействие:

1) с брокерами, которые занимаются растаможиванием грузов;

2) с таможенными инспекторами (предоставление необходимых документов на груз: контракты, спецификации, счета, платёжные поручения счет-фактуры и тд. Всё то, что подтверждает законность перемещения груза через границу;

3) с министерством доходов и сборов (взаимодействия при необходимости оплаты пошлин, налогов, сборов);

4) с фирмами, оказывающими услуги по стоянке автомобилей во время прохождения ими таможенного контроля на границе;

5) с поставщиками, по вопросам связанными с доставкой груза, т.е согласовывается дата и время проезда транспорта, содержимое (его количество и качество), выбор пограничного пункта для проезда автотранспорта с грузом.

После того, как груз прошел все таможенные процедуры:

1. начинается направление к конечному месту выгрузки;
2. осуществляется прием по количеству и качеству, для полного соответствия сопроводительным документам;
3. проводится входной контроль поступивших ТМЦ с проверяющей комиссией назначенной приказом по предприятию;
4. составляется акт входного контроля;
5. после успешной проверки начинается полный прием ТМЦ;
6. подписываются необходимы документы (товарные накладные, акты приёма-передачи, ЦМР);
7. конечная передача их поставщику.

Как можно заметить, электронная торговая площадка является эффективным инструментом при реализации финансовых и внешнеэкономических операций. В силу своей защищенности на государственном уровне регулирования, она помогает избежать утечек информации, недобросовестной конкурентной борьбы, неправомерных действий сторон, участвующих во внешнеторговой операции и т.д.

В качестве примера внешнеторговой операции рассмотрим цикл поставки белого цемента CEM I 52,5R ADANA для ремонта блока №8 ОП «Старобешевская ТЭС» в пгт. Новый Свет из г. Ростов-на-Дону.

1. Составляется запрос на покупку ТМЦ или (или) техническое задание, пример которого представлен в таблице 1

Таблица 1

Пример запроса на покупку товарно-материальных ценностей

№ п/п	Код номенклатурной подгруппы согласно Плану закупок	Наименование ТМЦ	Технические требования, ГОСТ/ТУ	Кол-во	Ед. изм.	Срок поставки	Цена, рос.руб	Сумма, рос.руб.	Место поставки
1	ЭД0230005	Цемент белый CEM I 52,5R ADANA	в мешках по 25-50 кг, дата производства не ранее ноября 2019 г. ГОСТ 965-89	37	т	Февраль	0,00	0,00	пгт. Новый Свет, ул. Станционная, 15
Итоговая сумма закупки								**0,00**	

2. При оформлении договорных обязательств применяется типовая форма договора поставки РП "ЭНЕРГИЯ ДОНБАССА".

3. Покупатель оставляет за собой право скорректировать количество закупаемой ТМЦ в сторону уменьшения и/или провести дополнительный запрос по улучшению условий оферты.

4. Ответ необходимо предоставить в виде Коммерческого предложения по форме, приведенной ниже, колонки 2-3. Таблицы № 2 Коммерческого предложения заполняются ответственным сотрудником ОП/ТЕ РП «Энергия Донбасса» и Продавцом не редактируются, количество позиций и данные в этих колонках должны строго соответствовать количеству позиций и данным из колонок 2-3, представленным в таблице 2.

5. Выгрузка запроса на электронную торговую площадку аукционного типа;

6. Рассмотрение поставщиками запросов на площадке и выдвижение своих коммерческих предложений. На площадке отображается только принятая в обработку заявка, а спецификация заявки и характеристики (цена, условия поставки, дата, время поставки, количество и т.д.) становятся доступны только при дешифровке обратных предложений, по окончании срока запроса на площадке;

Таблица 2

Пример технического задания к запросу

№ п/п	Критерии поставки	Требования Покупателя к Закупке ТМЦ	Предложения Поставщика
1	Подтверждение соответствия ТМЦ	сертификат и паспорт качества с указанием даты производства	*обязательно к заполнению*
2	Критерий и метод оценки	позиционно/одним лотом	*обязательно к заполнению*
3	Условия оплаты	отсрочка платежа в течении 30 календарных дней	*обязательно к заполнению*
4	Условия поставки	Инкотермс 2010 (DDP/EXW)	*обязательно к заполнению*
5	Срок поставки	таблица № 1	*обязательно к заполнению*
6	Условия гарантии качества	12 месяцев	*обязательно к заполнению*
7	Цена предложения	включает: затраты на транспортировку, погрузку, разгрузку, таможенные пошлины, страховые расходы, налоги	*обязательно к заполнению*
8	Срок действия Коммерческого предложения	не менее 40 календарных дней	*обязательно к заполнению*
Руководитель_____			
	Подпись		

7. Дешифровка коммерческих предложений поставщиков происходит с помощью специального персонального ключа. Все данные остаются строго засекреченными до окончания торгов и рассмотрения предложений;

8. Осуществляется рассмотрение всех коммерческих предложений и составление конкурентного листа - сводной таблицы всех предложений по запросу, учитывая критерии и спецификацию. По необходимости предоставляются сертификаты на продукцию, продажу и реализацию, паспорта качества и другие документы соответствия и достоверности;

9. Начинается выбор наиболее подходящего коммерческого предложения (победителя торгов) учитывая характеристики и параметры основного запроса, а также транспортных и таможенных расходов.

10. Вынесение на рассмотрение комитету подходящего предложения;

11. Согласование победного предложения с комитетом;

12. Отправка заявки выбранного победителя в РП «Энергия Донбасса» для более четкой, детальной и достоверной проверки;

13. Акцептирование коммерческого предложения;

14. Заключение с поставщиком договора (и/или спецификации).

15. Отправка поставщику договора и/или спецификации с указанными условиями на рассмотрение;

16. Утверждение договора поставщиком. Подписание двухстороннего договора с учетом специфики запроса (и/или технического задания) и законодательной базы;

17. Поставка счета на оплату ТМЦ;

18. Оплата счета на ТМЦ, непосредственно поставка и оприходование на склад.

Как можно заметить, процедура имеет достаточно объемный и многоступенчатый уровень проверки, поставки, акцептирования и аккредитации товарно-материальных ценностей. Это помогает избежать нарушений регламента в соответствии с положениями и законодательством, обеспечить безопасность и полный контроль над торгами на всех уровнях, а также предоставить равные права всем участника купли-продажи товарно-материальных ценностей.

Открытость, прозрачность и достоверность информации о товаре или услугах, предоставляемых участниками торгов подтверждается сопроводительными документами, контрактными соглашениями, регламентом электронной торговой площади и правовой базой сторон. Во избежание утечек информации и подтасовки результатов установлен высокий уровень кибер-безопасности в электронных товарно-денежных операциях,

осуществляемый хешированием и кодированием информации. Данный способ помогает снизить риски недобросовестной конкуренции и необоснованного демпинга цен.

Выводы. Таким образом, в результате исследования определены главные преимущества использования системы электронных торгов (экономия времени, а также минимизация и упрощение документооборота). Также стоит учитывать короткие сроки проведения подобных процедур и экономию средств на организацию. Все вышесказанное говорит о приоритетном влиянии электронных торгов на экономику, в частности, на развитие конкуренции, экономию бюджетных средств, публичность информации и организацию внешнеэкономической деятельности предприятия.

Электронная торговая площадка является эффективным инструментом при реализации финансовых и внешнеэкономических операций. В силу своей защищенности на государственном уровне регулирования, она помогает избежать утечек информации, недобросовестной конкурентной борьбы, неправомерных действий сторон, участвующих во внешнеторговой операции.

Список литературы

1. Подробнее об электронных торгах [Электронный ресурс] // Что такое электронные торги / Альфа Софт. URL:http://alfav.ru/.

2. Мониторинг закупок по 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфин России. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/contracts/purchases/?id_38=127448&page_id=4297&popup=Y&area_id=38

3. Электронные площадки торгов [Электронный ресурс] // Автоматизация документооборота, учета и управления в любых отраслях. URL: https://www.abt.ru/info/articles/osvaivaem-ploshchadki-elektronnykh-torgovrossii

4. ПАО «Донбассэнергоспецремонт». [Электронный ресурс]/ Режим доступа: https://emz.metinvestholding.com/ru/about/common

5. Закон ДНР от 25.03.2016г. № 116-IНС «О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республике»